

Curriculum Vitae

Nome Marco Mingardi
Indirizzo Via Don Lucchinetti 1A Sondrio
Telefono 347-6606137
E.mail ilmark1@gmail.com
Nazionalita' Italiana
Data di nascita 21 Luglio 1988



Account Manager - Agenzia Credit Recover, Sondrio (2011-)

Main Task

- Coordina e alloca il lavoro di oltre 60 collaboratori sparsi su tutto il territorio italiano
- Gestisce e media con grandi istituti di credito/Finanziarie

Responsibilities

- Valuta e gestisce performance dei collaboratori

Key success indicators

- Conseguimento gli obiettivi globali prefissati
- Incremento performance prefissate con conseguente incremento prodotti gestiti

Junior Commercial - Gdo distribution, Sondrio (2010-2011)

Main Task

- Gestisce ordini/Rapporti con i maggiori fornitori italiani di Informatio Technology
- Offre consulenza di vendita e assistenza ai clienti con degli obiettivi da raggiungere

Responsibilities

- Gestisce correttamente stock di magazzino/vendita con cadenzari di riordino

Key success indicators

- Rispetto delle tempistiche di lavoro con elevata qualità nel lavoro
- Raggiungimento obiettivi di vendita abbinata ad elevata soddisfazione dei clienti

Junior Analyst - Studio commercialista, Chiuro (2009)

Same Task/Responsibilities

Junior Analyst - Studio commercialista, Morbegno (2008-2009)

Main Task

- Cura contabilità e gestione aziendale da società di persone a società di capitale.
- Gestisce fatture, dichiarazioni annuali/mensili, clienti/fornitori.

Responsibilities

- Gestisce correttamente dati contabili con relativa archiviazione

Key success indicators

- Rispetto delle tempistiche di lavoro
- Qualità del lavoro con relativa soddisfazione della clientela

Diploma Perito Commerciale - Istituto Aniene, Roma (2002/2008)

- **Esito:** positivo con 80/100
- **Tesi:** Commercio Elettronico, ampi collegamenti pluridisciplinari

Conoscenze linguistiche

Madrelingua Italiana

Inglese: Buono, parlato e scritto

Francese: Buono, parlato e scritto

Spagnolo: Scolastico, parlato e scritto

Conoscenze informatiche

Complete conoscenze conformi a tutte le attività aziendali

Ottimo orientamento con programmi gestionali dalla contabilità alla gestione

Ottimo utilizzo di tutti i sistemi operativi disponibili; Windows, Linux, MacOS

Buone conoscenze di linguaggi per programmazione.

* * * *

Professional Development



Profilo contabile

- Contabilità aziendale
- Adempimenti aziendali
- Scadenze aziendali

Profilo commerciale

- Analisi obiettiva della clientela
- Gestione della clientela con tecniche professionali
- Soddisfazione della clientela

Profilo gestionale

- Gestione collettivo
- Valutazione obiettiva prestazioni collaboratori
- Metodi incentivanti per incrementare prestazioni

Lavori base

Contabilità

Gestione manageriale